



Problemas del desarrollo

ISSN: 0301-7036

ISSN: 2007-8951

Universidad Nacional Autónoma de México, Instituto de Investigaciones Económicas

Poy, Santiago; Robles, Ramiro; Ledda, Valentina; Salvia, Agustín
Aumento de la desigualdad del ingreso antes y después de la crisis del covid-19 en Argentina
Problemas del desarrollo, vol. 54, núm. 212, 2023, Junio-Marzo, pp. 3-26
Universidad Nacional Autónoma de México, Instituto de Investigaciones Económicas

DOI: <https://doi.org/10.22201/iiec.20078951e.2023.212.69919>

Disponible en: <https://www.redalyc.org/articulo.oa?id=11875384001>

- ▶ [Cómo citar el artículo](#)
- ▶ [Número completo](#)
- ▶ [Más información del artículo](#)
- ▶ [Página de la revista en redalyc.org](#)



Sistema de Información Científica Redalyc

Red de Revistas Científicas de América Latina y el Caribe, España y Portugal
Proyecto académico sin fines de lucro, desarrollado bajo la iniciativa de acceso abierto

AUMENTO DE LA DESIGUALDAD DEL INGRESO ANTES Y DESPUÉS DE LA CRISIS DEL COVID-19 EN ARGENTINA

Santiago Poy,^a Ramiro Robles,^b Valentina Ledda^c y Agustín Salvia^{a, b}

Fecha de recepción: 14 de abril de 2022. Fecha de aceptación: 24 de octubre de 2022.

<https://doi.org/10.22201/iiec.20078951e.2023.212.69919>

Resumen. El presente artículo examina la desigualdad en la distribución del ingreso en Argentina entre los años 2014 y 2020, bajo un contexto de estancamiento y crisis económica, que confluyó con la irrupción de la pandemia de Covid-19. Se analizaron los determinantes de la distribución del ingreso a partir de una encuesta de hogares y se implementó una descomposición del coeficiente de Gini para determinar los factores que explicaron el aumento de la desigualdad. Desde una perspectiva estructuralista, la retracción del empleo formal, la expansión del sector informal y mayor cobertura de las políticas de protección social operaron como factores centrales para explicar la mayor desigualdad en el periodo. Las transferencias sociales contribuyeron a moderar la desigualdad ante la pandemia de Covid-19.

Palabras clave: desigualdad económica; Covid-19; heterogeneidad estructural; protección social; coeficiente de Gini.

Clasificación JEL: O17; D63; I38.

RISE IN INCOME INEQUALITY BEFORE AND AFTER THE COVID-19 CRISIS IN ARGENTINA

Abstract. This article examines inequality in income distribution in Argentina between 2014 and 2020 in a context of stagnation and economic crisis, which coincided with the outbreak of the Covid-19 pandemic. The determining factors of income distribution were analyzed based on a household survey, and a breakdown of the Gini coefficient was implemented to determine the factors that explained the increase in inequality. From a structuralist point of view, the retraction of formal employment, the expansion of the informal sector, and greater coverage of social protection policies were the central factors that explained the increased level of inequality at that time. Social transfers helped to mitigate inequality in the face of the Covid-19 pandemic.

Key Words: economic inequality; Covid-19; structural heterogeneity; social protection; Gini coefficient.

^a Universidad Católica Argentina, Observatorio de la Deuda Social Argentina, CONICET, Argentina;

^b Universidad de Buenos Aires, Argentina; ^c Universidad Nacional de Cuyo, Argentina. Correos electrónicos: santiago_poy@uca.edu.ar; rrobles@sociales.uba.ar; vledda@mendoza-conicet.gob.ar y agustin_salvia@uca.edu.ar, respectivamente.

1. INTRODUCCIÓN

La pandemia de Covid-19 agudizó la discusión sobre la desigualdad económica. A poco tiempo de iniciarse, algunos autores postulaban que el virus tendría un efecto “igualador”, pues a partir de las lecciones dejadas por otras pandemias y grandes guerras, se conjeturaba que la nueva enfermedad podría propiciar procesos de igualdad económica en el largo plazo (Milanovic, 2020). Sin embargo, las evidencias dieron cuenta de que la pandemia favoreció a una fuerte concentración de rentas (World Inequality Lab, 2022).

En América Latina el Covid-19 irrumpió en el contexto de estancamiento económico, y siguió al fin del boom de las commodities. Una vasta literatura documenta ya la reducción de la desigualdad económica durante este periodo (Birdsall *et al.*, 2010; Comisión Económica para América Latina y el Caribe [CEPAL], 2014; Gasparini y Lustig, 2011; Gasparini *et al.*, 2016, entre otros). Sin embargo, a partir de 2014 se dio la parcial reversión de todas las tendencias positivas, que se habían verificado en materia de crecimiento, distribución del ingreso y bienestar (CEPAL, 2022).¹

El caso argentino responde a esta descripción, pues tras el agotamiento de las mejoras económicas y sociales de los primeros años del 2000, enfrenta un estancamiento económico, crisis del sector externo, alta inflación y, recientemente, un fuerte endeudamiento con organismos multilaterales. Este escenario se agudizó en 2020 a partir de la pandemia y ante las medidas de restricción a la movilidad humana, que afectaron directamente a las actividades productivas, laborales y comerciales.

En las economías periféricas, los ciclos de estancamiento o retracción del producto tienen consecuencias particulares sobre el empleo, la distribución del ingreso y la desigualdad. Los diferenciales de productividad entre sectores y ramas –condiciones de heterogeneidad productiva típicas de la periferia– ocasionan brechas de ingresos relativamente rígidas que se profundizan durante las recesiones o en periodos de inestabilidad (Ffrench-Davis, 2015). La dinámica ocupacional resultante combina un progresivo incremento de excedentes de fuerza de trabajo en el sector informal, del desempleo abierto o la inactividad forzada, a la vez que se produce un deterioro de ingresos de los sectores informales. El resultado final en términos de desigualdad no sería

¹ Según datos de la CEPAL, el Producto Interno Bruto (PIB) per cápita cayó 4% entre 2014 y 2019, mientras que la pobreza monetaria subió de 27.8 a 30.5%. En 2020, el PIB per cápita se redujo 7% por efecto de la pandemia, y la pobreza subió a 33% (<https://statistics.cepal.org/>).

independiente de la capacidad redistributiva estatal a través de los sistemas de protección y seguridad social.

El objetivo del presente artículo es examinar los cambios en la desigualdad económica en la sociedad argentina antes y después de la irrupción del Covid-19. Aunque este fenómeno suele monitorearse a partir de medidas estadísticas –como el coeficiente de Gini o los índices de entropía–, no debe confundirse con un índice sintético. La comprensión de los cambios en la desigualdad requiere descomponerla según las formas en que se organiza la matriz de distribución de recursos socialmente valiosos (en este caso, los ingresos) teniendo en cuenta que los vectores que la organizan pueden variar en su sentido o relevancia estructural.

Se examinan las modificaciones en la desigualdad distributiva durante el periodo 2014-2020 a partir de las bases de microdatos de la Encuesta Permanente de Hogares (EPH) del Instituto Nacional de Estadística y Censos (INDEC) argentino. Se recupera el papel que desempeñan la distribución primaria y secundaria del ingreso, lo que permite visibilizar el rol que la dinámica del mercado de trabajo y las intervenciones de política social tienen en la modulación de la desigualdad de ingresos. Se utilizó un modelo de descomposición del coeficiente de Gini para indagar la desigualdad según: el papel de distintas fuentes de ingresos, el impacto de cada una en el cambio observado en el coeficiente y los factores que explican los cambios.

El trabajo se encuentra estructurado de la siguiente forma: después de la introducción, se presentan los antecedentes relevantes para el tratamiento del objetivo planteado. Luego, se especifica la fuente de datos y la metodología a emplear. Los resultados se exponen en el análisis de los determinantes próximos del cambio en la desigualdad. El artículo concluye con una síntesis de hallazgos y reflexiones finales.

2. ANTECEDENTES

En la literatura económica, el tema de la desigualdad adquirió un renovado interés tanto académico como político (Atkinson, 2016). En los análisis pioneros de Kuznets, a mediados de los años cincuenta del siglo pasado, se esgrimió que existía una relación inversa entre el avance del desarrollo económico y la desigualdad distributiva, con base en ciertas regularidades empíricas. La modernización debía conducir a una reducción de la desigualdad. Esta hipótesis partía de un supuesto convencional de los modelos dualistas: tras un aumento de la desigualdad derivada del aprovechamiento de ingresos laborales de sub-

sistencia devendría una etapa de crecimiento del ingreso real y reducción de la desigualdad (Kuznets, 1955).

En los países desarrollados, el aumento de la desigualdad durante las últimas tres décadas desacreditó la hipótesis de Kuznets. En términos empíricos, hay coincidencia en que el crecimiento de la participación de los más ricos en la distribución del ingreso explicaría el incremento de la inequidad. A diferencia de la U invertida predicha por Kuznets, la participación de los ricos se redujo en la primera mitad del siglo xx y se incrementó desde entonces (Atkinson, 2016; Atkinson *et al.*, 2011). Piketty (2014, 2015) explica este resultado por la concomitancia de dos dinámicas regresivas que operaron en desmedro de la equidad. Por un lado, el proceso de concentración de la riqueza en la cúpula debido al incremento sistemático de la tasa de retorno del capital por encima del ritmo de crecimiento económico desde el último cuarto del siglo xx (Piketty, 2014). Por otro lado, el mantenimiento de las brechas entre los ingresos procedentes del mercado de trabajo, una fuerte heterogeneidad remunerativa, entre ocupaciones y calificaciones en las economías más dinámicas (Piketty, 2015). Milanovic (2016), por su parte, combina en su explicación factores tecnológicos, la apertura comercial y las políticas (incluyendo los sistemas tributarios y la acción de los sindicatos) y propone la noción de “ciclos de Kuznets”, como olas en las que se aprecian aumentos y decrementos de la desigualdad.

En los países periféricos, la persistencia de los elevados niveles de desigualdad llevó al surgimiento de contribuciones analíticas, que se distinguieron por descartar explícitamente el supuesto ortodoxo de la convergencia e impugnar la relación virtuosa entre crecimiento y reducción de la desigualdad (Cortés y Salvia, 2019). En América Latina, el estructuralismo abordó la dinámica de la desigualdad económica a partir de los vínculos entre el proceso de acumulación e innovación tecnológica, la estructura del mercado de trabajo y la distribución del ingreso que deriva de ellos. Esta perspectiva destaca que la inserción internacional de las economías periféricas condiciona a lo largo del tiempo las posibilidades de mejorar la desigualdad en la distribución del ingreso (CEPAL, 2016; Pinto, 1976).

Así, la cuestión de la heterogeneidad estructural se vuelve fundamental para explicar el patrón de desigualdad. El concepto apunta a identificar y explicar cómo las asimetrías inter e intra sectoriales del aparato productivo se traducen en disparidades de productividad y remuneraciones entre los puestos de trabajo disponibles entre la población activa y, consecuentemente, en la distribución del ingreso (Di Filippo, 2009; Pinto, 1976). La reproducción de altos niveles de desigualdad opera a partir de un tipo de estructura ocupa-

cional típica de los países periféricos: *a)* sectores altamente capitalizados, con niveles de productividad próximos a la frontera internacional, que ocupan fuerza de trabajo en empleos regulados y de relativamente alta remuneración; *b)* franjas productivas rezagadas, orientadas al consumo doméstico, por debajo de la media global, pero con cierta capacidad para proveer a la existencia de franjas de empleo regulado; y *c)* una amplia franja de microempresas y establecimientos en el sector informal, de fácil acceso, con ingresos de subsistencia, caracterizadas por el autoempleo, el trabajo doméstico, el empleo con técnicas rudimentarias y regulación precaria y/o extra-legal (Salvia, 2012).

Los estudios distributivos en la sociedad argentina suelen destacar una reducción de la desigualdad en la década de los 2000 (Beccaria y Maurizio, 2012; Gasparini *et al.*, 2016; Judzyk *et al.*, 2017). Enfatizan el efecto positivo que habría tenido la reducción de las primas salariales asociadas a la educación, subrayan la relevancia de la demanda de fuerza de trabajo de baja calificación –ligada al mercado interno– y remarcan la recomposición de los estratos intermedios de la estructura ocupacional (Beccaria y Maurizio, 2012).

En la actualidad, no se cuenta con investigaciones que analicen de manera sistemática lo ocurrido con la desigualdad distributiva durante el ciclo de estancamiento y crisis iniciado en 2014 y, en particular, el papel de la pandemia de Covid-19 acentuando las desigualdades. Este abordaje requiere problematizar la relación entre el ciclo económico y la desigualdad distributiva en los países periféricos. La inestabilidad económica típica de los países latinoamericanos se deriva de la fuerte dependencia de los flujos financieros externos y de la evolución de los términos de intercambio (French-Davis, 2012). Esta inestabilidad intensifica la heterogeneidad estructural al tener un efecto depresor sobre la innovación y la productividad. El comportamiento cíclico de los países periféricos tiene efectos sobre la dinámica ocupacional y, por lo tanto, en la desigualdad. Durante los periodos de estancamiento o de bajo crecimiento se acentúan los problemas de absorción productiva de la fuerza de trabajo. El empleo en los sectores dinámicos se estanca o crece por debajo del promedio, lo que incrementa distintas formas de subutilización: el empleo en el sector informal, el sobreempleo público, la subocupación o el desempleo abierto. A su vez, esto se traduce en el deterioro de las remuneraciones, en particular, en el sector informal por mayores presiones de oferta.

Pero el patrón de desigualdad distributiva no es independiente de la capacidad de redistribución estatal –es decir, la distribución secundaria del ingreso– bajo políticas sociales (*cf.* Esping-Andersen y Palier, 2011). Estas políticas operan antes o después de la acción de los mercados y desempeñan un papel clave en el patrón de desigualdad, en términos de su capacidad para amorti-

guar, compensar o agravar desigualdades económicas que resultan de la distribución primaria del ingreso. Los sistemas de seguridad y protección social constituyen una parte central de la matriz de distribución, aunque su configuración histórica en los países periféricos tendió a reproducir las fragmentaciones estructurales del mercado de trabajo (Filgueira, 2015). Además, la magnitud de las brechas de productividad y el volumen de la subutilización de fuerza de trabajo repercutió sobre el espacio fiscal de los Estados, restringiendo la capacidad de financiar sistemas más extendidos y sustentables de redistribución (Tokman, 2006).

En las últimas dos décadas, en toda la región, las políticas sociales adquirieron una mayor centralidad a partir del surgimiento de nuevos instrumentos y la ampliación de su cobertura (Cecchini *et al.*, 2014). Se masificaron los programas de transferencia condicionadas (Cecchini y Atuesta, 2017) y se amplió la población de adultos mayores cubierta por el sistema de pensiones (Filgueira, 2015). En el caso argentino, además de implementarse nuevas políticas de transferencia monetaria condicionada (como la Asignación Universal por Hijo, AUH), se instrumentaron diferentes medidas en el sistema de pensiones que desembocaron en la expansión de la cobertura y la recomposición de los haberes más bajos (Rofman y Oliveri, 2012).

Numerosas investigaciones dan cuenta de los efectos de estas intervenciones sobre las condiciones de vida y la desigualdad. Diversos estudios encuentran efectos positivos sobre los niveles de ingresos, en la reducción de la pobreza y sobre la desigualdad (Salvia *et al.*, 2016; Garganta y Gasparini, 2017; Judzyk *et al.*, 2017). En la actualidad se carece también de investigaciones que hayan abordado el papel de este tipo de intervenciones en la desigualdad en el periodo reciente.

La expansión de las intervenciones sociales debe ser encuadrada también en una coyuntura más breve, asociada a los efectos del Covid-19. Al igual que en otras latitudes, las actividades económicas, las rutinas laborales y las remuneraciones se vieron afectadas por las medidas de aislamiento dispuestas para controlar la propagación de la enfermedad, sobre todo durante el 2020, registrando efectos desiguales sobre la población (Weller, 2020). Las restricciones dispuestas en Argentina no fueron la excepción (Filgueira *et al.*, 2020). Ante este escenario, el Estado encaró la necesidad de moderar el impacto sobre los hogares con políticas laborales productivas y sociales de excepción. En este marco, resulta relevante considerar simultáneamente el papel desempeñado por el mercado de trabajo y los esquemas de protección social sobre la distribución del ingreso antes y después de la irrupción del Covid-19.

3. FUENTE DE DATOS Y METODOLOGÍA

El estudio de la desigualdad económica se realiza a partir de los microdatos obtenidos de la EPH, que es relevada con periodicidad trimestral por el INDEC. La encuesta recoge información correspondiente a 31 aglomerados urbanos de 100 mil habitantes y más, con una cobertura de alrededor del 63% de la población total del país. Incluye información de ingresos monetarios laborales y no laborales de todos los integrantes de los hogares. Las encuestas de hogares son la fuente más frecuente para el estudio de la desigualdad económica porque permiten analizar el comportamiento de distintos tipos de ingresos, en particular de los que provienen de actividades no registradas. No obstante, entre sus desventajas se encuentran los problemas de truncamiento muestral (dificultades para capturar a los estratos superiores e inferiores de la estructura social) y la consiguiente subcaptación de ingresos de los más ricos (Cortés y Salvia, 2019).

Los ingresos reportados por los hogares se clasifican de acuerdo con su origen: laboral o no laboral. Los ingresos laborales son luego categorizados según el sector económico-ocupacional en el que son generados, como *proxy* de las condiciones de heterogeneidad productiva y su expresión en términos ocupacionales (Salvia, 2012). Se retoma y actualiza una clasificación sectorial originalmente propuesta por el Programa Regional de Empleo para América Latina y el Caribe (1978), que delimita sectores económico-ocupacionales con indicadores disponibles en las encuestas de hogares (el tamaño del establecimiento, el carácter público o privado de las unidades económicas y la calificación de los ocupados): *a) sector formal privado, dinámico o moderno*: trabajadores independientes profesionales, patrones y asalariados de establecimientos de más de cinco ocupados; *b) sector público*: ocupados en establecimientos estatales y en programas de empleo de asistencia; *c) sector microinformal*: cuentapropistas no profesionales, microempresarios, asalariados en empresas de hasta cinco trabajadores y trabajadoras de casas particulares. Los ingresos no laborales se distinguen según provengan del sistema de políticas de protección y seguridad social (jubilaciones y pensiones, transferencias monetarias o ayudas sociales, seguro de desempleo) o de otras fuentes (rentas y utilidades o transferencias entre hogares particulares). Los ingresos reportados se clasifican a nivel de las personas y se agregan al conjunto del hogar.

La investigación se propone identificar el aporte de las distintas fuentes de ingreso a la desigualdad económica. Con el coeficiente de Gini del ingreso per cápita familiar, se empleó una técnica que permite: *a)* descomponer el coeficiente y reconocer el aporte de cada fuente de ingreso a la desigualdad;

b) descomponer el cambio en el tiempo y comprender cuál fue el aporte de cada fuente a la variación de la desigualdad total. El modelo fue propuesto originalmente por Lerman y Yitzhaki (1985), quienes retoman los planteos de Kakwani (1977) y Shorrocks (1982). Formalmente, el coeficiente de Gini per cápita familiar puede expresarse de la siguiente manera:

$$G = \sum_{k=1}^k (R_k G_k S_k) \quad (1)$$

Donde, R_k es la correlación entre la distribución del ingreso de una k fuente con respecto a la distribución del ingreso total; G_k es el coeficiente de intradesigualdad de cada k fuente; y S_k es la participación de cada k fuente en el ingreso total. Si se identifican las distintas fuentes de ingreso que son de interés en este trabajo, se tiene que:

$$G = D_{ISF} + D_{ISP} + D_{ISI} + D_{IJYP} + D_{ITI} + D_{IONL} \quad (2)$$

En (2), D_{ISF} simboliza el aporte a la desigualdad generado de los ingresos laborales del sector formal privado, D_{ISP} la que proviene de ingresos del sector público, D_{ISI} del sector microinformal; y los términos subsiguientes denotan los ingresos no laborales: D_{IJYP} es el aporte de los ingresos de jubilaciones y pensiones, D_{ITI} de transferencias, ayudas sociales y seguro de desempleo, y D_{IONL} agrupa otras fuentes no laborales.

Además de descomponer el coeficiente de Gini según fuentes de ingresos, se aplicó un modelo de descomposición de los cambios (Cortés, 2000). A partir de (1), el cambio entre dos índices de Gini (G_t , G_{t+1}), puede descomponerse así:

$$\Delta G = G_{t+1} - G_t = \sum_{k=1}^k R_{t,k} G_{t,k} S_{t,k} [r_k + g_k + s_k + r_k * g_k + r_k * s_k + g_k * s_k + r_k * g_k * s_k] \quad (3)$$

La contribución de una fuente al cambio de la desigualdad estará determinada por los cambios: en su correlación a la distribución general (R_k), su participación en el ingreso total (S_k) o su desigualdad (G_k); a ello se suman las interacciones de primer y segundo orden entre estos factores (las que carecen de significación analítica). Por su parte, r_k , g_k y s_k son las tasas de variación de los componentes R_k , S_k y G_k .

4. RESULTADOS

Cambios en los determinantes próximos de la desigualdad

Entre los determinantes próximos de la desigualdad económica cabe mencionar las transformaciones en el mercado de trabajo y la cobertura de políticas de protección y seguridad social. Además, es importante caracterizar brevemente el periodo 2014-2020: una fase de estancamiento y recesión anterior a la irrupción de la pandemia, y otra etapa que concentra los efectos de la crisis económica y también sanitaria.

Entre 2014 y 2017 se registró una sucesión de ciclos cortos de expansión y contracción del producto, un saldo magro de crecimiento (el PIB creció sólo 3% y el PIB per cápita no se incrementó) y la consolidación de un régimen inflacionario que erosionó las remuneraciones reales. A partir de 2016, el cambio de políticas económicas también contribuyó a deteriorar el circuito de ingresos laborales.² En paralelo, la protección y seguridad social continuaron creciendo,³ con la consolidación de intervenciones previas e innovaciones limitadas. Las medidas más destacadas fueron la regularización por ley de la actualización de la AUH y de las jubilaciones, la introducción de una nueva moratoria en 2014, la inclusión de la llamada Reparación Histórica⁴ y la implementación de un esquema de pensión no-contributiva (Pensión Universal para el Adulto Mayor [PUAM]) en 2016 (Rottenschweiler, 2020).⁵

A partir de 2018 una fuerte salida de capitales condujo a una brusca devaluación, lo que acentuó los efectos inflacionarios y recesivos previos. Esto agravó la pérdida de poder adquisitivo salarial. El PIB se contrajo 4.5% en

² La liberación tarifaria y el incremento de la tasa de interés desalentó la producción de bienes y servicios a favor de la especulación financiera (Santarcángelo *et al.*, 2019) y deterioraron el empleo formal asalariado y el valor real de las remuneraciones.

³ El gasto previsional y las políticas de transferencia tuvieron un aumento de poco más de 2 puntos porcentuales sobre el PIB entre 2014 y 2017.

⁴ El crecimiento del gasto en seguridad social se vincula con la expansión de la cobertura previsional, específicamente a través de las “moratorias”, que permitieron acceder a la jubilación a adultos mayores que no tenían aportes suficientes para retirarse (Cetrángolo y Grushka, 2020). En 2016, se implementó el programa de Reparación Histórica, que buscó atender la desactualización relativa de los haberes más altos de la pirámide previsional, que había generado hasta entonces crecientes niveles de judicialización (Rottenschweiler, 2020).

⁵ Inicialmente, la denominada PUAM buscó dar una solución permanente a las limitaciones de la cobertura previsional (Balasini y Ruiz Malec, 2019). Por tener un acceso restrictivo habría aportado a una mayor fragmentación en la protección social (Rottenschweiler, 2020).

un bienio, en 2019 la inflación interanual superó el 50% y la pobreza llegó a 35.3% (la cifra más alta en una década). La salida de capitales inició un nuevo ciclo de endeudamiento con el Fondo Monetario Internacional por USD\$44.867 millones, se deterioró la capacidad de generación de empleo (la desocupación superó el 10%) y empleo protegido. La capacidad de compra de transferencias y jubilaciones también se deterioró, aunque en menor medida que el ingreso laboral, por su actualización regular (Arcidiácono y Bermúdez, 2020; Rottenschweiler, 2020).

La llegada del Covid-19 implicó para la economía argentina una disminución del PIB de 9.9% asociada a las medidas dirigidas a contener la pandemia. Las actividades económicas más afectadas por el confinamiento cayeron muy por encima del promedio nacional, como hoteles y restaurantes (-49.2%), servicios sociales y personales (-38.9%) y construcción (-22.6%). Estas actividades son altamente demandantes de fuerza de trabajo y, en particular, con sobrerrepresentación en el sector informal. En este marco, se redujo casi 8 puntos porcentuales la tasa de actividad, no sólo por lo ocurrido con los trabajadores informales, sino también por una reducción de 1.9% del número de trabajadores registrados. Para amortiguar los impactos de esta crisis, las autoridades implementaron una serie de medidas de protección social: un Ingreso Familiar de Emergencia (IFE) para hogares de trabajadores informales o desocupados y bonos especiales para destinatarios/as de la AUH, jubilados y pensionados.

La tabla 1 refleja diferentes aspectos del empeoramiento ocupacional bajo los distintos subperiodos: *a)* desde 2014, la desocupación abierta se elevó ininterrumpidamente hasta 2020 (11.5%); *b)* el empleo asalariado del sector formal privado perdió participación relativa en la estructura económico-ocupacional; *c)* el sector microinformal preservó su elevada participación sobre el conjunto de la población activa, aunque también se contrajo en 2020 por los efectos de la pandemia sobre el sector; y *d)* el sector público incrementó su capacidad para absorber fuerza de trabajo, que se mantuvo durante 2020 en un contexto de creciente subutilización de fuerza laboral.

Además, la contracción del empleo asalariado del sector formal y el aumento de la exclusión abierta dieron contorno a un incremento de las brechas de ingreso laboral entre las inserciones del mercado de trabajo. La tabla 2 presenta cocientes de la mediana de ingreso horario laboral según categoría de ocupación principal para examinar la distancia de las mismas al ingreso global.

Tabla 1. Participación de los sectores y las categorías económico-ocupacionales en la distribución de fuerza de trabajo. Total país urbano. Promedios anuales 2014-2020. En porcentaje sobre el total de activos

	2014	2017	2019	2020
Sector formal privado	36.8	35.4	34.3	32.6
No asalariados	3.0	3.3	3.4	3.1
Asalariados	33.8	32.1	30.9	29.6
Sector público	15.9	16.1	15.2	17.2
Empleados públicos	15.6	15.6	14.6	16.5
Ocupados en prog. de empleo	0.3	0.5	0.6	0.7
Sector microinformal	40.0	40.2	40.7	38.8
No asalariados	25.0	26.0	26.7	26.0
Asalariados	15.0	14.2	14.0	12.7
Desocupados	7.3	8.4	9.8	11.5
Total	100.0	100.0	100.0	100.0
PEA (base 2014=100)	100	106	112	104

Fuente: elaboración propia a partir de microdatos de la EPH.

Tabla 2. Brechas de la remuneración real de la ocupación principal. Total país urbano. Promedios anuales 2014-2020. Mediana del ing. horario=1

	2014	2017	2019	2020
Sector formal privado	1.12	1.13	1.15	1.18
No asalariados	1.70	1.78	1.92	1.82
Asalariados	1.08	1.08	1.11	1.13
Sector público	1.46	1.45	1.44	1.52
Empleados públicos	1.49	1.46	1.48	1.55
Ocupados en prog. de empleo	0.65	0.65	0.74	0.63
Sector microinformal	0.75	0.74	0.73	0.71
No asalariados	0.74	0.73	0.72	0.69
Asalariados	0.76	0.74	0.76	0.77
Total	1.00	1.00	1.00	1.00

Fuente: elaboración propia a partir de microdatos de la EPH.

Durante el periodo se sostuvieron las ventajas relativas a la remuneración de la inserción independiente formal, el empleo estatal y, en menor medida, los asalariados formales. Además, estas ventajas se incrementaron para los asalariados públicos y privados formales al trastocarse el escenario laboral por la pandemia, por los mecanismos de actualización de salarios y de preservación de ese tipo de empleo. Como contracara, el empobrecimiento remunerativo general coexiste con el persistente rezago de la remuneración en las inserciones informales, y se agravó sobre todo en el último año (0.71).⁶

En la tabla 3 se presentan datos de los niveles de cobertura de las políticas de protección y seguridad social en los hogares. Por un lado, entre 2014 y 2017 se incrementó la participación de hogares vinculados a la protección social (de 44.5 a 50.1%), por la extensión de la cobertura de pensiones y jubilaciones que promovieron las políticas públicas. Por otra parte, la proporción de hogares que sólo recibían otros tipos de transferencia de política social se mantuvo alrededor del 10%, hasta la irrupción de la pandemia de Covid-19 en 2020 (17.8%). Los incrementos en esta categoría evidencian el esfuerzo estatal por compensar la reducción de ingresos del mercado laboral, sobre todo del segmento informal de empleo. En conjunto, los años bajo análisis confirman la mayor importancia de la protección social en los ingresos de los hogares (Kaplan y Delfino, 2021).

Tabla 3. Distribución de los hogares según cobertura de instrumentos de políticas de protección y seguridad social. En porcentaje sobre el total de hogares

	2014	2017	2019	2020
Hogar s/ing. de protección social	55.5	49.9	49.5	45.6
Hogar c/ing. de protección social	44.5	50.1	50.5	54.4
Sólo c/jubilación	31.5	36.8	35.8	31.1
C/jubilación y otras transf.	2.6	3.2	3.3	5.5
S/jubilación y otras transf.	10.5	10.0	11.4	17.8
Total	100	100	100	100

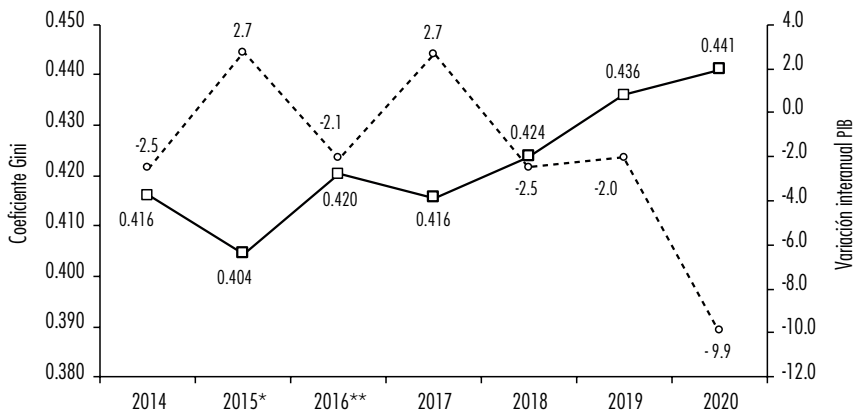
Fuente: elaboración propia a partir de microdatos de la EPH.

⁶ En 2020 las posiciones no asalariadas observaron un deterioro más grave debido al efecto diferencial de la pandemia en estas ocupaciones y al sesgo de las políticas públicas instrumentadas.

Cambios en la desigualdad económica y su explicación

El ciclo de estancamiento económico y crisis agravada por la pandemia de Covid-19 ha tenido como correlato un empobrecimiento y empeoramiento de la distribución del ingreso, en simultáneo. La figura 1 exhibe, por un lado, la relativa estabilidad de la desigualdad durante el periodo 2014-2017 y el incremento sostenido a partir de la crisis de 2018.

Figura 1. Coeficiente de Gini del ingreso per cápita y variación interanual del PIB. Total país urbano. Promedios anuales 2014-2020



Notas: (*) no se dispone de datos del segundo semestre; (**) no se cuenta con datos del primer trimestre.

Fuente: elaboración propia a partir de microdatos de la EPH, INDEC y Banco Mundial (2014-2020).

La descomposición permite reconocer el aporte de las fuentes de ingreso a la desigualdad total (véase tabla 4). En primer lugar, cambió el aporte relativo de los ingresos laborales y no laborales de los hogares en la determinación del coeficiente de Gini per cápita durante el periodo bajo estudio. Entre 2014 y 2020 se tuvo una reducción del aporte de los ingresos laborales a la desigualdad de casi 9 puntos porcentuales, es decir, una disminución en la capacidad de estas fuentes de ingresos de determinar el índice. De manera inversa, los ingresos no laborales aumentaron su contribución relativa: en 2014, daban cuenta del 18.6% y para 2020, del 27.4%.

Tabla 4. Coeficiente de Gini del ingreso per cápita familiar y aporte de cada fuente de ingreso a la desigualdad. Total país urbano. Promedios anuales 2014-2020. En puntos del coeficiente de Gini y en porcentaje respecto al total

<i>Fuente de ingresos</i>	<i>2014</i>		<i>2019</i>		<i>2020</i>	
	<i>Aporte</i>	<i>%</i>	<i>Aporte</i>	<i>%</i>	<i>Aporte</i>	<i>%</i>
Ingresos laborales	0.339	81.4	0.322	74.0	0.321	72.6
Sector formal privado	0.182	43.6	0.180	41.4	0.168	38.1
Sector público	0.110	26.5	0.097	22.2	0.114	25.9
Sector microinformal	0.047	11.3	0.045	10.4	0.038	8.6
Ingresos no laborales	0.078	18.6	0.114	26.0	0.121	27.4
Jubilaciones y pensiones	0.070	16.8	0.095	21.7	0.106	24.0
Transferencias de ingresos	-0.006	-1.4	-0.007	-1.5	-0.011	-2.5
Otros no laborales	0.013	3.2	0.025	5.8	0.026	5.9
Lim. Inferior	0.413		0.433		0.436	
Coeficiente de Gini	0.416	100.0	0.436	100.0	0.441	100.0
Lim. Superior	0.420		0.439		0.446	

Fuente: elaboración propia a partir de microdatos de la EPH.

A su vez, se destacan cambios entre las distintas fuentes laborales. En primer lugar, se redujo la contribución del sector formal privado (-5.5 puntos porcentuales), como consecuencia de la contracción de este tipo de empleo en los últimos años; mientras que el sector público tuvo un comportamiento errático, si bien entre puntas mantuvo su aporte relativo a la desigualdad. En segundo lugar, hubo un descenso en el aporte de los ingresos provenientes del sector microinformal (-2.7 puntos porcentuales), lo que se explica por un empobrecimiento de este sector. Por consiguiente, aunque los ingresos provenientes de estos sectores económico-ocupacionales contribuyeron positivamente a la desigualdad, en 2020 lo hicieron en menor medida que en 2014.

En contrapartida, los ingresos del sistema jubilatorio aumentaron su aporte a la desigualdad en 7.2 puntos porcentuales, efecto de la extensión en su cobertura ya mencionada y para 2020, las pensiones eran más inequitativas que en 2014.⁷

⁷ Este proceso es compatible con la política iniciada en 2016 dedicada a recomponer los haberes más altos de la pirámide previsional mediante la antes mencionada Reparación Histórica (Cetrángolo y Grushka, 2020).

Las otras fuentes también contribuyeron a un incremento de la desigualdad (2.7 puntos porcentuales).

En suma, en todo el periodo los ingresos laborales redujeron su aporte a la desigualdad (casi 2 puntos del coeficiente de Gini). Entre 2014 y 2019 todas las fuentes laborales contribuyeron a esta disminución. Sin embargo, el escenario Covid-19 mostró algunas particularidades: la desigualdad total no reportó cambios significativos, el sector público retomó un papel pro-inequidad y creció rápidamente el rol de los ingresos de política social.⁸ Las fuentes de ingresos no laborales, también aportaron sistemáticamente a una mayor desigualdad (alrededor de 4 puntos del coeficiente de Gini), a excepción de las transferencias monetarias –como la AUH o el IFE– que contribuyeron a su morigeración, sobre todo durante el escenario Covid-19.

¿Qué factores explican los movimientos en el coeficiente de Gini, tanto en su composición como magnitud? A partir de las ecuaciones (2) y (3), se analizan los factores subyacentes durante tres ventanas de observación: 2014-2019, 2019-2020 y, a manera de síntesis, en el conjunto del ciclo 2014-2020.

Entre 2014 y 2019, los ingresos laborales aportaron a la reducción de la desigualdad principalmente porque disminuyeron su participación relativa en el ingreso familiar (s), y secundariamente porque la fuente redujo su correlación con la distribución general (r) (véase tabla 5). No obstante, los ingresos laborales se volvieron más desiguales en su interior (g). Estos resultados confirman que las condiciones regresivas que operaron en la dinámica ocupacional y sus efectos sobre los ingresos laborales tuvieron como resultado una pérdida de importancia de esta fuente en la distribución.

Los ingresos no laborales aumentaron su contribución a la desigualdad general como resultado de un doble proceso: un incremento de su incidencia en el ingreso familiar (s) y una mayor correlación con la distribución general (r). Este último aspecto también daría cuenta del empeoramiento relativo de los hogares perceptores de ingresos laborales en comparación con los perceptores de ingresos no laborales. El papel principal les correspondió a los ingresos de jubilaciones y pensiones, seguidos por rentas, utilidades e intereses.

Entre 2019 y 2020, no se verifica un cambio sustantivo en el índice global, pero persistieron las modificaciones vinculadas a la disminución de la participación relativa de los ingresos laborales en la desigualdad general (s), aunque

⁸ En este sentido, a pesar de la ausencia de cambios significativos de nivel en la desigualdad medida por el coeficiente de Gini durante la fase Covid-19, tiene que emplazarse en dos tendencias de mayor duración: *i*) las crecientes modificaciones en la composición de la desigualdad distributiva; y *ii*) el alza de la inequidad de ingresos durante todo el periodo.

operando en sentido contrario el crecimiento de la intradesigualdad (g) (véase tabla 6). Asimismo, se aprecian algunas particularidades. La mayor disminución en la participación se observó en los ingresos del sector formal privado (s), que a su vez se tornó más desigualitario (g). El sector microinformal también perdió participación (s) y de allí su aporte a la reducción de la desigualdad. El sector público, en cambio, tuvo un aporte positivo a la desigualdad porque se incrementó su participación en el ingreso total (s).

Con respecto a los ingresos no laborales se confirmó la tendencia de aumento en la participación en el ingreso total (s), aunque tuvo una menor correlación con la distribución general (r). Las transferencias monetarias, que se vieron reforzadas durante la pandemia, explicaron una reducción de casi medio punto del coeficiente de Gini. La intensificación de su efecto se originó en un importante incremento de su participación en la distribución general (s).⁹ Por otro lado, la desigualdad entre las fuentes no laborales disminuyó (g).

En síntesis, entre 2014 y 2020, los ingresos laborales contribuyeron a una reducción de la desigualdad en un contexto de empobrecimiento de los ingresos. Principalmente, porque tratándose de una fuente que aporta a la desigualdad, disminuyó su participación en el ingreso total (s) y su correlación con la distribución general (r) (véase tabla 7). Lo primero se relaciona a lo sucedido con la participación en el sector formal privado y en menor medida en el sector microinformal, mientras que la correlación negativa se vincula exclusivamente al comportamiento del sector microinformal y expresa un deterioro del sector. También aumentó la desigualdad interna (g) de estas fuentes, lo que se explica por el comportamiento de los ingresos formales. Dicho de otro modo, de no haber sido por su deterioro, los ingresos laborales formales hubiesen aportado a una mayor desigualdad general. Los ingresos del sector público, en cambio, aportaron a una mayor desigualdad por su mayor participación en la distribución (s) y su aumento de correlación con la distribución (r).

Los ingresos no laborales contribuyeron al incremento de la desigualdad tanto por un aumento en la participación del ingreso total (s) como por su mayor correlación (r). Este efecto se debió a las jubilaciones y otros ingresos no laborales. Las transferencias de ingresos aumentaron su participación (s) y por ello acentuaron su papel reductor de la desigualdad, en particular a partir de la irrupción de la pandemia.

⁹ En este caso, la interpretación de la descomposición debe tener en cuenta que el aporte de esta fuente de ingresos al coeficiente de Gini es de signo negativo.

Tabla 5. Descomposición del cambio absoluto del coeficiente de Gini per cápita familiar según fuentes de ingresos. Total país urbano. Promedios anuales 2014-2019. Variación interanual en puntos del coeficiente de Gini

<i>Fuentes de ingresos</i>	<i>Var. Gini</i>	<i>r</i>	<i>s</i>	<i>g</i>	<i>r*s</i>	<i>r*g</i>	<i>s*g</i>	<i>r*s*g</i>
Ingresos laborales	-0.016	-0.012	-0.026	0.023	0.001	-0.001	-0.002	0.000
Sector formal privado	-0.001	0.005	-0.013	0.007	0.000	0.000	-0.001	0.000
Sector público	-0.013	-0.004	-0.011	0.001	0.000	0.000	0.000	0.000
Sector microinformal	-0.002	0.001	-0.003	0.001	0.000	0.000	0.000	0.000
Ingresos no laborales	0.036	0.013	0.022	-0.002	0.004	0.000	-0.001	0.000
Jubilaciones y pensiones	0.025	0.007	0.019	-0.002	0.002	0.000	-0.001	0.000
Transferencias de ingresos	-0.001	0.000	0.000	0.000	0.000	0.000	0.000	0.000
Otros no laborales	0.012	0.004	0.006	0.000	0.002	0.000	0.000	0.000
Coefficiente de Gini familiar	0.020							

Fuente: elaboración propia a partir de microdatos de la EPH.

Tabla 6. Descomposición del cambio absoluto del coeficiente de Gini per cápita familiar según fuentes de ingresos. Total país urbano. Promedios anuales 2019-2020. Variación interanual en puntos del coeficiente de Gini

<i>Fuentes de ingresos</i>	<i>Var. Gini</i>	<i>r</i>	<i>s</i>	<i>g</i>	<i>r*s</i>	<i>r*g</i>	<i>s*g</i>	<i>r*s*g</i>
Ingresos laborales	-0.002	-0.002	-0.017	0.017	0.000	0.000	-0.001	0.000
Sector formal privado	-0.012	-0.001	-0.015	0.005	0.000	0.000	0.000	0.000
Sector público	0.017	0.005	0.012	-0.001	0.001	0.000	0.000	0.000
Sector microinformal	-0.007	-0.002	-0.006	0.001	0.000	0.000	0.000	0.000
Ingresos no laborales	0.007	-0.003	0.016	-0.005	0.000	0.000	-0.001	0.000
Jubilaciones y pensiones	0.011	0.006	0.004	0.001	0.000	0.000	0.000	0.000
Transferencias de ingresos	-0.005	0.003	-0.014	0.000	0.006	0.000	0.001	0.000
Otros no laborales	0.001	0.000	0.000	0.000	0.000	0.000	0.000	0.000
Coefficiente de Gini familiar	0.005							

Fuente: elaboración propia a partir de microdatos de la EPH.

Tabla 7. Descomposición del cambio absoluto del coeficiente de Gini per cápita familiar según fuentes de ingresos. Total país urbano. Promedios anuales 2014-2020. Variación interanual en puntos del coeficiente de Gini

<i>Fuentes de ingresos</i>	<i>Var. Gini</i>	<i>r</i>	<i>s</i>	<i>g</i>	<i>r*s</i>	<i>r*g</i>	<i>s*g</i>	<i>r*s*g</i>
Ingresos laborales	-0.018	-0.014	-0.042	0.043	0.002	-0.002	-0.005	0.000
Sector formal privado	-0.013	0.003	-0.027	0.012	0.000	0.000	-0.002	0.000
Sector público	0.004	0.002	0.002	0.000	0.000	0.000	0.000	0.000
Sector microinformal	-0.009	-0.002	-0.009	0.002	0.000	0.000	0.000	0.000
Ingresos no laborales	0.043	0.011	0.037	-0.006	0.005	-0.001	-0.003	0.000
Jubilaciones y pensiones	0.036	0.011	0.023	-0.001	0.004	0.000	0.000	0.000
Transferencias de ingresos	-0.005	0.002	-0.014	0.000	0.006	0.000	0.001	0.000
Otros no laborales	0.013	0.004	0.006	0.000	0.002	0.000	0.000	0.000
Coefficiente de Gini familiar	0.025							

Fuente: elaboración propia a partir de microdatos de la EPH.

5. REFLEXIONES FINALES

El presente trabajo se propuso examinar la dinámica de la desigualdad económica en la sociedad argentina bajo un contexto de estancamiento, empobrecimiento remunerativo y crisis agravada por la irrupción del Covid-19. La sociedad argentina –en sintonía con el resto de la región– asistió a la parcial reversión de las mejoras socioeconómicas que se habían alcanzado a comienzos del siglo. En particular, se profundizaron los desequilibrios del mercado de trabajo. La teoría estructuralista permite conjeturar que la pérdida de dinamismo de los sectores formales se traduce en un mayor crecimiento relativo del desempleo y del empleo en el sector informal, con consecuencias negativas en las remuneraciones de este tipo de actividades y, por consiguiente, en la distribución del ingreso. Los resultados finales sobre la desigualdad no son independientes de lo que ocurra con la distribución secundaria del ingreso, es decir, con las políticas de protección y seguridad social. Pero, además, estos efectos habrán de procesarse en un marco inédito ocasionado por las consecuencias de la pandemia en el mercado laboral, la capacidad de intervención del Estado y, en el caso argentino, un régimen persistente de alta inflación.

El análisis desarrollado evidencia que el ciclo de estancamiento y crisis acrecentó problemáticas estructurales compatibles con los argumentos anteriores. Entre 2014 y 2020 se redujo el empleo en el sector formal, aumentaron las brechas remunerativas (es decir, se presentaron mayores asimetrías sectoriales en la estructura del empleo), se incrementó la exclusión laboral abierta y se consolidó el empobrecido y creciente sector informal. El sector público, por su parte, conservó un papel anticíclico para absorber mano de obra. Asimismo, se incrementó la relevancia de los esquemas de protección y seguridad social y se observó un crecimiento sostenido en la cobertura. Esto respondió a distintas políticas públicas (en especial, durante el periodo Covid-19). Además, la relativa indexación de estas transferencias públicas durante la alta inflación parece haber favorecido una mayor importancia funcional en el ingreso familiar y le otorgó un renovado papel en la matriz de desigualdad distributiva durante las condiciones de retracción económica y laboral del Covid-19.

La regresividad general del periodo se ve reflejada tanto en los sucesivos aumentos del coeficiente de Gini como en el conjunto de variaciones que operaron en el perfil de la distribución del ingreso. Estos cambios de composición por fuentes, fueron más allá de la significación de los niveles del índice de Gini y apuntan a una mayor regresividad concentrada en que la pérdida de dinamismo laboral erosionó su capacidad de determinación del índice. Por un lado, la degradación paulatina de las remuneraciones y de la importancia estructural del sector formal es un rasgo distintivo de estos años, y tiene su correlato en una contribución cada vez menor a la masa de renta que se distribuye entre la población. Los ingresos del sector formal aportaron negativamente a la desigualdad por haberse tornado menos relevantes, incluso a pesar de que se hicieron más desiguales en su interior. Por otro lado, los ingresos del sector microinformal también realizaron un aporte negativo al Gini. Se trata, al parecer, de un proceso de “equidad por empobrecimiento” (Cortés y Rubalcava, 1991), antes que de un proceso virtuoso de reducción de la desigualdad. Asimismo, la pérdida de relevancia de los ingresos del sector microinformal se dio en paralelo con un aumento del peso relativo y absoluto de los trabajadores del sector en la estructura del empleo. Es decir, se habría consolidado un empobrecimiento absoluto de dicho sector en un contexto económico regresivo. En contraste, las rentas procedentes del sector público, a pesar de su creciente deterioro hasta 2019, ganaron peso y tuvieron un aporte positivo al crecimiento de la desigualdad.

Con respecto a la acción distributiva estatal, se presentan dos comportamientos disímiles. Por un lado, las transferencias monetarias condicionadas (como la AUH, o el IFE durante la pandemia de Covid-19) tuvieron un papel

negativo —aunque acotado— sobre la desigualdad, que se profundizó durante la crisis sanitaria debido a su mayor peso en la estructura de los ingresos. Por otro lado, los ingresos de jubilaciones y pensiones desempeñaron un rol decisivo y positivo en el aumento de la desigualdad. Ante los saltos inflacionarios, con remuneraciones laborales cada vez más empobrecidas, por los ya comentados mecanismos de actualización de los haberes. Además, la forma en que se recompusieron estos ingresos con las disposiciones legales de 2016 favoreció a los pensionados ubicados en los estratos más altos.

En conjunto, el periodo exhibe un proceso de deterioro socioeconómico que se expresa en un saldo de mayor desigualdad en la distribución de ingresos. El balance general es que el empleo informal se empobreció, mientras que cada vez más ocupados dependieron de ese tipo de empleos. Las brechas de las remuneraciones entre sectores ocupacionales se incrementaron, preservándose así las asimetrías de tipo estructural asociadas a la heterogeneidad productiva. Esto coincide con un incremento de la cobertura y fragmentación de las erogaciones de política social que, no obstante, resultan insuficientes para propiciar una reducción de la desigualdad.

El análisis presentado acerca del ciclo de estancamiento y crisis agravada por la pandemia de Covid-19 abre una serie de interrogantes sobre la evolución de la desigualdad en el futuro inmediato. Incluso cuando se experimenta un ciclo de importante recuperación, es conocido que no todo crecimiento tiene un efecto positivo en materia de bienestar: es necesario que sea acompañado por mejoras progresivas en la distribución del ingreso. Al respecto, los antecedentes examinados y los eventuales cambios que la pandemia indujo sobre el mercado de trabajo plantean interrogantes sobre la capacidad del crecimiento para absorber productivamente a la fuerza de trabajo. En este marco, asoma la urgencia de implementar políticas económicas que favorezcan el empleo en el sector formal, se potencien las condiciones productivas del sector microinformal y se promueva una mejora de los ingresos, sin profundizar los niveles actuales de inequidad.

BIBLIOGRAFÍA

- Arcidiácono, P. y Bermúdez, A. (2020). “Marcas de gestión” de la Alianza Cambiemos en Argentina. La agenda de las transferencias de ingresos. *Revista Lavboratorio* (30). <https://publicaciones.sociales.uba.ar/index.php/lavboratorio/article/view/5304>
- Atkinson, A. (2016). *Desigualdad. ¿Qué podemos hacer?* Fondo de Cultura Económica.
- Atkinson, A., Piketty, T. y Saez, E. (2011). Top incomes in the long run of history. *Journal of Economic Literature*, 49(1). <https://doi.org/10.1257/jel.49.1.3>
- Baladini, I. y Ruiz Malec, M. (2019). *El rompecabezas de la seguridad social. Una guía para entender hacia dónde va nuestro sistema jubilatorio*. EDUNPAZ. <https://edunpaz.unpaz.edu.ar/OMP/index.php/edunpaz/catalog/view/36/47/134-2>
- Banco Mundial (2020). Crecimiento del PBI % anual. <https://datos.bancomundial.org/indicador/NY.GDPMKTP.KD.ZG>
- Beccaria, L. y Maurizio, R. (2012). Reversión y continuidades bajo dos regímenes macroeconómicos diferentes. Mercado de trabajo e ingresos en Argentina 1990-2010. *Desarrollo Económico*, 52(206). <https://www.jstor.org/stable/23612345>
- Birdsall, N., Lustig, N. y McLeod, D. (2010). *Declining inequality in Latin America: Some economics, some politics*. (Working Paper No. 251). Center for Global Development.
- Cecchini, S., Filgueira, F. y Robles, C. (2014). *Sistemas de protección social en América Latina y el Caribe. Una perspectiva comparada*. (Serie Políticas Sociales No. 202). CEPAL.
- Cecchini, S. y Atuesta, B. (2017). *Programas de transferencias condicionadas en América Latina y el Caribe. Tendencias de cobertura e inversión*. (Serie Políticas Sociales No. 224). CEPAL.
- Cetrángolo, O. y Grushka, C. (2020). *El sistema de pensiones en la Argentina: institucionalidad, gasto público y sostenibilidad financiera*. (Serie Macroeconomía del desarrollo Núm. 208). CEPAL.
- Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL) (2014). *Panorama Social de América Latina 2013*. CEPAL.
- _____ (2016). *Panorama Social de América Latina 2015*. CEPAL.
- _____ (2022). *Panorama Social de América Latina 2021*. CEPAL.
- Cortés, F. (2000). *La distribución de la riqueza en México en épocas de estabilización y reformas económicas*. Miguel Ángel Porrúa.

- Cortés, F. y Rubalcava, R. M. (1991). *Autoexplotación forzada y equidad por empobrecimiento: la distribución del ingreso familiar en México (1977-1984)*. El Colegio de México.
- _____ y Salvia, A. (2019). Introducción. En F. Cortés y A. Salvia (coords.). *Argentina y México: ¿igualmente (des)iguales?* (pp. 11-62). Siglo XXI.
- Di Filippo, A. (2009). Estructuralismo latinoamericano y teoría económica. *Revista CEPAL (98)*. <https://repositorio.cepal.org/handle/11362/11303>
- Esping-Andersen, G. y Palier, B. (2011). *Los tres grandes retos del Estado de bienestar*. Ariel.
- Ffrench-Davis, R. (2012). Employment and real macroeconomic stability: the regressive role of financial flows in Latin America. *International Labour Review, 151(1)*. <https://doi.org/10.1111/j.1564-913X.2012.00133.x>
- _____ (2015). Neoestructuralismo y macroeconomía para el desarrollo. En A. Bárcena y A. Prado (eds.). *Neoestructuralismo y corrientes heterodoxas en América Latina y el Caribe a inicios del siglo XXI* (pp. 129-154). CEPAL.
- Filgueira, F. (2015). Modelos de desarrollo, matriz del Estado social y herramientas de las políticas sociales latinoamericanas. En S. Cecchini, F. Filgueira, R. Martínez y C. Rossel (eds.). *Instrumentos de protección social. Caminos latinoamericanos hacia la universalización* (pp. 49-84). CEPAL.
- Filgueira, F., Galindo, L. M., Giambruno, C. y Blofield, M. (2020). *América Latina ante la crisis del COVID-19: vulnerabilidad socioeconómica y respuesta social*. (Serie Políticas Sociales No. 238). CEPAL.
- Garganta, S. y Gasparini, L. (2017). El impacto de la AUH sobre los ingresos de los hogares: un ejercicio de diferencias dobles. En O. Cetrángolo y J. Curcio (coords.). *Análisis y propuestas de mejoras para ampliar la Asignación Universal por Hijo* (pp. 405-418). ANSES – Ministerio de Desarrollo Social – UNICEF – IIEEP UBA – CEDLAS – CNCPS.
- Gasparini, L. y Lustig, N. (2011). *The rise and fall of income inequality in Latin America*. (Documento de Trabajo No. 118). Universidad Nacional de La Plata, Centro de Estudios Distributivos, Laborales y Sociales.
- Gasparini, L., Cruces, G. y Tornarolli, L. (2016). Chronicle of a deceleration foretold: Income inequality in Latin America in the 2010s. *Revista de Economía Mundial (43)*. <https://www.redalyc.org/pdf/866/86647324002.pdf>
- Judzyk, D., Trujillo, L. y Villafañe, S. (2017). A tale of two decades: Income inequality and public policy in Argentina (1996-2014). *Cuadernos de Economía, 36(72)*. <https://doi.org/10.15446/cuad.econ.v36n72.65871>
- Kakwani, N. C. (1977). Applications of Lorenz curves in economic analysis. *Econometrica (45)*. <https://doi.org/10.2307/1911684>.

- Kaplan, L. y Delfino, A. (2021). Pandemia, políticas públicas y sectores vulnerables: un análisis del Ingreso Familiar de Emergencia en Argentina. *Política. Revista de Ciencia Política*, 59(1). <https://sy.e.uchile.cl/index.php/RP/article/download/61815/67837/>.
- Kuznets, S. (1955). Economic growth and income inequality. *The American Economic Review*, 45(1).
- Lerman, R. y Yitzhaki, S. (1985). Income inequality effects by income source: A new approach and applications to the United States. *The Review of Economics and Statistics*, 67(1). <https://doi.org/10.2307/1928447>.
- Milanovic, B. (2016). *Global inequality: A new approach for the age of globalisation*. Harvard University Press.
- _____ (2020). A great equaliser. *International Politics and Society Journal*. <https://www.ips-journal.eu/regions/global/a-great-equaliser-4135/>
- Piketty, T. (2014). *El capital en el siglo XXI*. Fondo de Cultura Económica.
- _____ (2015). *La economía de las desigualdades. Cómo implementar una redistribución justa y eficaz de la riqueza*. Siglo XXI.
- Pinto, A. (1976). Naturaleza e implicaciones de la heterogeneidad estructural de América Latina. *El Trimestre Económico*, 37(145). <https://repositorio.cepal.org/handle/11362/2055>
- Programa Regional de Empleo para América Latina y el Caribe (1978). *Sector Informal. Funcionamiento y Políticas*. Organización Internacional del Trabajo.
- Rofman, R. y Oliveri, M. L. (2012). Un repaso sobre las políticas de protección social y la distribución del ingreso en Argentina. *Económica* (58). <http://sedici.unlp.edu.ar/handle/10915/37904>.
- Rottenschweiler, S. (2020). Un mismo comienzo y dos caminos dispares: la Reparación Histórica y la Pensión Universal para el Adulto Mayor (2016-2019). *Revista Latinoamericana de Desarrollo Económico* (34). http://www.scielo.org.bo/scielo.php?pid=S2074-47062020000200004&script=sci_arttext
- Salvia, A. (2012). *La trampa neoliberal. Un estudio sobre los cambios en la heterogeneidad estructural y la distribución del ingreso en la Argentina: 1990-2003*. EUDEBA.
- Salvia, A., Poy, S. y Vera, J. (2016). La política social y sus efectos sobre la pobreza durante distintas etapas macroeconómicas: Argentina, 1992-2012. *Revista Desarrollo y Sociedad* (76). <https://repositorio.uca.edu.ar/handle/123456789/8172>
- Santarcángelo, J., Wydler, A. y Padín, J. M. (2019). Política económica y desempeño industrial en la Argentina durante el gobierno de la Alianza

- Cambiamos. Balance y perspectivas. *Revista de Ciencias Sociales*, 10(35). <https://ridaa.unq.edu.ar/handle/20.500.11807/1742?locale-attribute=en>
- Shorrocks, A. (1982). Inequality decomposition by factor components. *Econometrica* (50). <http://www.jstor.org/stable/1912537?origin=JSTOR-pdf>
- Tokman, V. (2006). *Inserción laboral, mercados de trabajo y protección social*. (Serie Financiamiento del Desarrollo No. 170). CEPAL. <https://repositorio.cepal.org/handle/11362/5143>
- Weller, J. (2020). *La pandemia del Covid-19 y su efecto en las tendencias de los mercados laborales*. (Documentos de proyectos). CEPAL.
- World Inequality Lab (2022). *World Inequality Report 2022*. World Inequality Lab.